**Fin de año: ¿cómo regalar o estrenar celular**   
**sin comprometer tus finanzas?**

CIUDAD DE MÉXICO. 5 de noviembre de 2024.- En México, el cierre de año se convierte en una temporada destacada para adquirir electrónicos, y los smartphones encabezan la lista de favoritos. De acuerdo con la [Asociación Mexicana de Ventas Online (AMVO),](https://www.amvo.org.mx/estudios/reporte-de-resultados-el-buen-fin-2023/) durante esta temporalidad las ventas se incrementan un 23.7%; "Electrónicos", categoría que incluye teléfonos celulares, es la segunda con mayor demanda, según la misma organización.

Este crecimiento en las ventas y los avances en conectividad, hacen de esta época una oportunidad inigualable para quienes buscan un nuevo dispositivo sin poner en riesgo su economía.

*"El smartphone es un eje fundamental en la vida cotidiana de los usuarios, facilitando desde la comunicación y educación hasta la gestión de tareas laborales. Sin embargo, no todos pueden acceder a uno de estos dispositivos de última generación debido a sus precios elevados y las barreras de crédito que muchas instituciones tradicionales imponen"*, señala Carlos Sánchez, Director Comercial de PayJoy.   
  
*"Sobre todo en fin de año, cuando millones de mexicanos quieren estrenar o regalar un dispositivo nuevo, se requiere de opciones accesibles para financiarlo de forma confiable, facilitando así un acceso responsable a la tecnología"* añade.

* ¿Cómo aprovechar las ofertas y elegir un smartphone?

Durante el cierre de año, los consumidores pueden encontrar descuentos atractivos en tecnología, incluyendo modelos recientes con excelentes funcionalidades. Para tomar esta decisión, es recomendable que se consideren factores como el rendimiento (procesador y memoria RAM), capacidad de almacenamiento, calidad de la cámara, y duración de la batería.

Para quienes no pueden pagar el precio total de un smartphone, existen alternativas de financiamiento como PayJoy, que permiten la compra a través de financiamiento y abriendo el acceso a modelos de calidad que pueden mejorar la experiencia de uso y ser una inversión a largo plazo.

Este modelo destaca por su accesibilidad y seguridad, además de que ayuda a los usuarios a evitar los intereses moratorios y cambiarlos por una comisión única, lo que facilita la selección de un dispositivo de acuerdo al presupuesto y necesidades de cada usuario.

Optar por este modelo, no solo abre el acceso a la tecnología sin comprometer las finanzas, sino que ayuda a planificar otros gastos en fin de año, una época especialmente dinámica económicamente.

Regalar o estrenar un smartphone en esta temporada de descuentos no es imposible siempre y cuando los usuarios conozcan las alternativas seguras y accesibles que permiten realizar una compra inteligente.

El cierre de año es una oportunidad única para adquirir tecnología que facilite la vida diaria, y al elegir de forma consciente, se puede lograr una compra que beneficie a largo plazo.

-o0o-

**Sobre PayJoy**  
PayJoy es una plataforma digital de financiamiento que facilita el acceso a tecnología y soluciones financieras para personas en mercados emergentes. A través de un modelo de financiamiento basado en tecnología de punta, PayJoy permite a los consumidores adquirir smartphones de forma fácil y accesible, impulsando su inclusión financiera y contribuyendo a su bienestar económico. Con un enfoque en la transparencia y la responsabilidad, PayJoy se dedica a transformar el panorama del crédito en regiones en desarrollo, ofreciendo soluciones adaptadas a las necesidades de cada usuario. Con un sólido historial de crecimiento y una visión clara para el futuro, PayJoy se posiciona como un líder en la transformación del crédito, proporcionando oportunidades de inversión atractivas en un sector con alta demanda.